

## Trainingsbereiche - einschließlich Konzeption

### Verkaufstraining :

- Mitarbeiter im Geschäftskundenvertrieb der Telekom
- Shop Mitarbeiter der Telekom
- Shop Mitarbeiter der O<sub>2</sub> (Viag Interkom)
- Shop Mitarbeiter der BelCompany
- Account Manager Ausbildung für BT-Ignite (Viag Interkom Business)
- Verkäufer im Fensterbau für Kömmerling Kunststoffwerke
- Verkaufstraining für die Fensterbau Innung Ravensburg

### Telefontraining

- Mitarbeiter im Geschäftskundenbereich der Telekom
- Call Center Mitarbeiter der Phillips Consumer Communication - Krefeld
- Mitarbeiter der Observer Media Intelligence -Stuttgart
- Mitarbeiter im Bereich Kundenhelpdesk / Verkauf bei asknet - Karlsruhe
- Verkaufs- und Servicemitarbeiter der Firma Radtke Büro-System-Haus –Balingen
- Telefontraining für das Handwerk WERU AG
- Mitarbeiter und Führungskräfte der Gammel Group

### Marketing / Verkaufsförderung

- Führungskräfte im Bereich Personennahverkehr der Bahn AG
- Promotorenausbildung im Auftrag der O<sub>2</sub> (Viag Interkom) für dacota -München
- Produkteinführung für Händler im Auftrag der O<sub>2</sub> (Viag Interkom)
- Messetraining für Mitarbeiter der Telekom
- Messetraining für Mitarbeiter der Bahn AG

### Trainerausbildung – Train the Trainer

- Trainerausbildung der BT Ignite
- Trainerausbildung der BelCompany
- Moderationstraining für Mitarbeiterinnen und Trainer der BT Ignite

### Führungskräftetraining

- Führungskräfte im Geschäftskundenvertrieb der Telekom
- Führungskräfte für Shops der BelCompany
- Führungskräfte im Handwerk für die Fensterbau Innung Ravensburg

### Personalentwicklung

- Ganzheitliche Aus- und Weiterbildung für die Mettler Toledo (Albstadt) GmbH
- Personalentwicklungsprogramm der BelCompany

### Deutscher Trainingspreis in Gold 1996 (BDVT)

- Ganzheitliche Aus- und Weiterbildung für die Mettler Toledo (Albstadt) GmbH

### Unternehmensentwicklung

- Organisation der Zentrale und Shops für BelCompany

### Studenten

- Soziale Kompetenz für Ingenieure (Begleitendes Training während des Studiums)
- Lernen lernen
- Präsentation



## Vita

### Jahrgang 1953

Diplom Ingenieur  
Studium der Nachrichtentechnik

### Erfahrungen

Aus- und Weiterbildung für Unternehmen

Führungserfahrung

Projektleitung

Vertrieb

Training

### Trainerausbildung

dta-Hamburg: Trainer und Beraterausbildung  
VA-Siegen: Verkaufstrainerausbildung  
Dr. Gundl Kutschera: NLP-Practitioner

### Dozent

IHK Reutlingen  
IHK Karlsruhe  
IHK Schwarzwald-Baar-Heuberg  
HK Konstanz – Gewerbeakademie  
Berufsakademie (BA) Ravensburg

Vom Präsenztraining zum Web Moderated Training WMT

Mehr zu diesem Produkt und eine ausführliche Beschreibung meiner Vita finden Sie unter:

[www.i-campus.de](http://www.i-campus.de)